



ВЫПУСК 13

16 февраля-1 марта
2012 г.

ИНВЕСТИЦИИ

ФАКТЫ И КОММЕНТАРИИ

ДЕПАРТАМЕНТ
СОДЕЙСТВИЯ
ИНВЕСТИЦИЯМ
ТПП РОССИИ

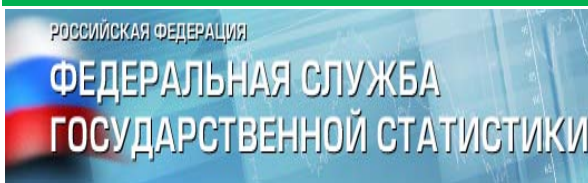


СОДЕРЖАНИЕ ВЫПУСКА

1. ЗАРУБЕЖНЫЙ КАПИТАЛ В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ИТОГИ ГОДА.....3
2. **ГЛАВНАЯ ТЕМА.** ОБЯЗАТЕЛЬСТВА РОССИИ В КАЧЕСТВЕ ЧЛЕНА ВТО5
3. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ИНТЕРЕС. ДОБЫЧА НЕФТИ И ГАЗА В ВОСТОЧНЫХ РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ10
4. ОПАСЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ. МНЕНИЕ PEP SICO.....15
5. БАНК EUROHYPO УХОДИТ С РОССИЙСКОГО РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ...17
6. НАШИ ПАРТНЕРЫ. ЗАМПРЕД БАНКА РОССИИ АЛЕКСЕЙ УЛЮКАЕВ О МИССИИ РОССИЙСКОГО ФОНДА ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.....18
7. НАШИ ПАРТНЕРЫ. ПРЕЗЕНТАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В ТПП РОССИИ.....21
8. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ. ЗОЛОТО.....24
9. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ УСПЕХ. ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ.....25
10. СТРАНИЦЫ ИСТОРИИ. СОЗДАНИЕ СИСТЕМЫ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ГОСУДАРСТВЕ (продолжение, начало в №№11 и 12).....30
11. КАЛЕНДАРЬ ИНВЕСТОРА. НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА И РОССИЙСКО-ЭМИРАТСКАЯ ВЫСТАВКА-ФОРУМ.....34

Также в данном номере мы уже традиционно представляем резюме инвестиционного проекта, поддержанного нашим регионом-партнером. Сегодня - это Челябинская область.

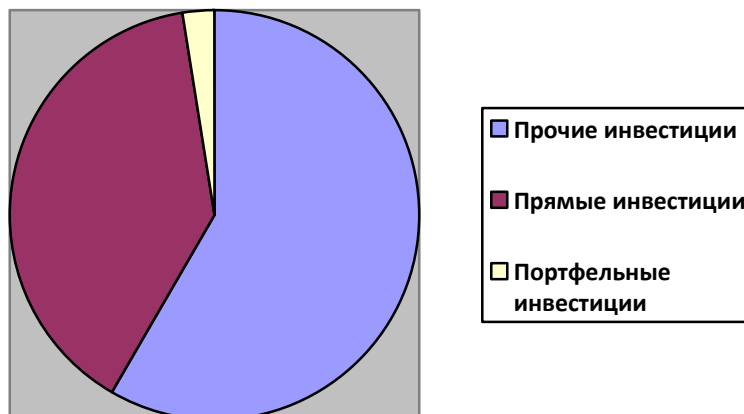
1. ЗАРУБЕЖНЫЙ КАПИТАЛ В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ИТОГИ ГОДА.



По данным Федеральной службы государственной статистики в 2011 г. объем накопленного иностранного капитала в экономике России составил \$347,2 млрд., что на 15,7% превышает показатель в 2010 г.

Наибольший удельный вес в накопленном иностранном капитале пришелся на прочие инвестиции, осуществляемые на возвратной основе - 57,1% (в 2010г. - 58,3%). Доля прямых инвестиций составила 40,1% (в 2010 г. - 38,7%), портфельных - 2,8% (в 2010 г. - 3,0%).

Структура накопленного иностранного капитала в экономике Российской Федерации



В 2011 г. в экономику России поступило \$190,6 млрд. иностранных инвестиций, что на 66,1% превышает показатель в 2010 г. В том числе в Россию поступили \$18,415 млрд. прямых инвестиций (рост на 33,3%).

Портфельные инвестиции сократились на 25,1% и составили \$805 млн. Прочие инвестиции увеличились в 1,7 раза (на 71,7%) до \$171,423 млрд.

Больше всего иностранных инвестиций в 2011 г. направлено в финансовую деятельность - \$86,885 млрд. В обрабатывающие производства направлено \$41,086 млрд. В оптовую и розничную торговлю, ремонт автотранспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования - \$24,456 млрд.

Первое место по накопленным инвестициям в Россию в 2011 г. занял Кипр - \$78,245 млрд. Затем следуют Нидерланды и Люксембург.

Объем погашенных инвестиций, поступивших ранее в Россию из-за рубежа, составил в 2011 г. \$165,2 млрд. (рост на 36,7%).

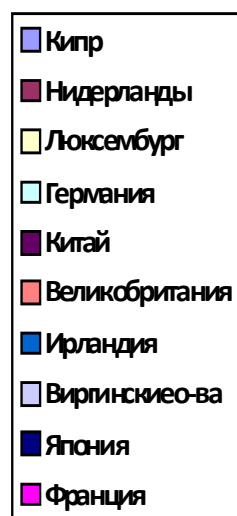
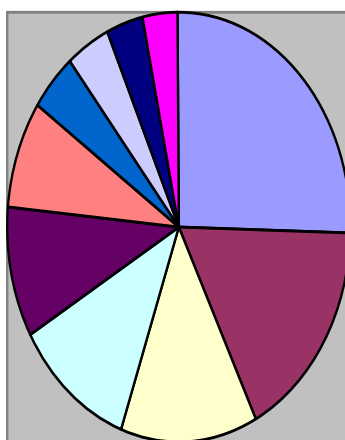
**Объем накопленных иностранных инвестиций в экономике России
по основным странам-инвесторам (млн.долл. США)**

	Накоплено на конец 2011г.		В том числе			Справочно поступило в 2011г.
	всего	в % к итогу	прямые	порт- фельные	прочие	
Всего инвестиций¹⁾	347161	100	139150	9862	198149	190643
из них по основным странам-инвесторам	292905	84,4	109751	8614	174540	76735
в том числе:						
Кипр	78245	22,5	55729	1982	20534	20268
Нидерланды	49066	14,1	23668	23	25375	16817
Люксембург	36952	10,7	945	159	35848	4682
Германия	28717	8,3	11361	10	17346	10264
Китай	27616	8,0	1389	1	26226	1888
Соединенное Королевство (Великобритания)	26821	7,7	3567	4566	18688	13104
Виргинские о-ва (Брит.)	12767	3,7	8643	1829	2295	2083
Ирландия	12724	3,7	623	1	12100	2033
Япония	10193	2,9	1135	6	9052	1243
Франция	9804	2,8	2691	37	7076	4353

1) Включая инвестиции из государств-участников СНГ.

Источник: Росстат

Структура иностранных инвестиций по основным странам-инвесторам



2. ГЛАВНАЯ ТЕМА. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА РОССИИ В КАЧЕСТВЕ ЧЛЕНА ВТО.



Минэкономразвития подготовило сводную справку с анализом обязательств Российской Федерации в качестве члена ВТО.

Мы предлагаем Вашему вниманию ее основные позиции.

I. Обязательства по товарам

Основные параметры договоренностей по ставкам импортных пошлин в сравнении с действующим тарифом

	ЕТТ: средневзвешенная	ВТО: средневзвешенная	
		Начальный уровень (1)	Конечный уровень (2)
Вся номенклатура	10,293	11,850	7,147
С/х товары	15,634	15,178	11,275
Промышленные товары	9,387	11,256	6,410

Примечание: расчеты средневзвешенных ставок проведены на базе усредненной таможенной статистики поставок из «дальнего зарубежья» в 2008-2010 гг.

[1] Максимально допустимый уровень ставок пошлин, который может применяться с даты присоединения России к ВТО.

[2] Максимально допустимый уровень ставок пошлин, который может применяться по истечении переходных периодов.

Переходные периоды для либерализации доступа на рынок, как правило, составляют 2-3 года. По наиболее чувствительным товарам – 5-7 лет.

По истечении всех переходных периодов по снижению до финального уровня импортных пошлин около половины всех ставок останется на уровне не ниже нынешнего действующего Единого таможенного тарифа Таможенного союза. Около 30% ставок будут снижены не более чем на 5 процентных пунктов.

В целом снижение средневзвешенной ставки от текущего уровня до конечного уровня, согласованного в переговорах по присоединению России к ВТО, составит порядка 3 процентных пунктов. Аналогичное снижение наблюдается в части промышленных товаров. В части сельскохозяйственных товаров и продовольствия снижение составит порядка 4,4 процентных пункта.

Обязательства в отношении отдельных товарных групп:

- Снизятся ставки пошлин на **иностранное лекарства** с 15 - 5% до 6,5 - 5% в течение переходного периода и, одновременно, опережающими темпами будут снижаться пошлины на медицинское оборудование и лекарственные субстанции (до 2-3%).

- Для рынка **химической продукции** вступление в ВТО в подавляющем большинстве случаев не будет иметь значимых последствий. В целом ставка пошлины снизится с 10 до 6,5%⁴⁵. В тех же случаях, когда снижение более существенным (косметические средства, мыла и моющие средства, линолеум, некоторые готовые изделия из пластмасс) – оно будет происходить в течение 5-6-летнего переходного периода.



Будут заметно снижены или отменены ставки пошлин на технологическое, строительное, научное и измерительное оборудование.

- В течение 3 лет после присоединения будут отменены пошлины на **компьютеры, средства их производства и элементную базу. Пошлины на бытовую электротехнику и электронику**, снизившись с 15%, останутся на уровне 7-9%.

- В отношении **транспортных средств** уровень тарифов на момент присоединения к ВТО должен вернуться к «докризисному» состоянию российского тарифа периода до 2009 года. На новые легковые автомобили произойдет снижение пошлины с 25% до 15% в течение 7 лет, причем снижение происходит в основном в течение последних 3 лет, что, с одной стороны, обеспечит интересы российских покупателей и потребителей, с другой позволит в полном объеме реализовать крупные инвестиционные проекты с участием иностранного капитала по производству автомобилей в России. При этом пошлины на старые автомобили (бывшие в употреблении от 3 до 7 лет) сохранятся на уровне 20% после снижения с 25% в течение переходного периода.

- На **готовые продукты из рыбы** пошлины снизятся незначительно - с 15 до 12,5 - 12% за 1-3 года. Что касается рыбного сырья, то на многие его виды пошлины снизятся с нынешних 10% до 6-8%, в отдельных случаях до 3-5%.

- **Пошлины на молоко**, сливки сухие и сгущенные, сливочное масло снизятся с 25 до 20%, возвращая, таким образом, размер ставок к уровню, действовавшему до 1 января 2010 г. К моменту присоединения действующий тариф в отношении позиций чая и кофе в основном снижаться не будет.

- Россия снизит пошлины для некоторых **кормов для животноводства** и домашних животных (в том числе, соевых бобов, жмыха, шрота), не произрастающих в России овощей, фруктов и орехов (фисташек, арахиса, апельсинов, виноград, бананов и т.п.), в особенности овощей и фруктов в зимний период. Облегчится **импорт сырья, недостающего для пищевой промышленности** (например, высококачественной молочной сыворотки).



- С момента присоединения к ВТО Россия **продолжит применение режима тарифного квотирования при импорте**

говядины, свинины и мяса птицы. Срок окончания режима тарифного квотирования для этих видов мяса не определен. Срок окончания действия режима тарифных квот на свинину - 31.12.2019 г.

Условия доступа на рынок говядины останутся на существующем уровне, мясу птицы и свинины – ужесточатся.

II. Обязательства по услугам

Россия примет на себя обязательства по 116 секторам услуг (из 155 секторов, предусмотренных классификацией ВТО).

В подавляющем большинстве случаев обязательства не предусматривают каких-либо изменений в действующей системе регулирования. Основным исключением из этого правила является **сектора страхования**, в котором общая квота иностранного участия в секторе должна быть повышена с 25% до 50%, а 49%-ое ограничение на участие иностранного капитала в капитале компаний, занимающихся страхованием жизни и обязательным страхованием, трансформируется в 51%-ое ограничение с даты присоединения и отменяется через 5 лет.



Через 9 лет после присоединения к ВТО формально разрешается работа в России **«прямых» филиалов иностранных страховых компаний** – однако, ограничения, предусмотренные нашими обязательствами, позволяют сформировать для филиалов условия доступа и деятельности на российском рынке, идентичные условиям учреждения и деятельности юридических лиц, что в значительной степени лишает эту филиалы конкурентных преимуществ по сравнению с

российскими компаниями.

В ряде секторов обязательства предусматривают возможность введения более жестких мер по сравнению с существующим режимом. Так, например, Россия сможет при необходимости ввести государственную монополию на оптовую торговлю алкоголем.

III. Системные обязательства

Лицензирование импорта

В рамках ВТО Россия лишь подтверждает применяемую в настоящее время систему лицензирования импорта и видов деятельности (за исключением перехода к автоматическому лицензированию импорта алкоголя).

Сохранится система уведомлений в отношении товаров содержащих криптографическую составляющую.

Субсидии

Обязательства России в ВТО в части субсидирования промышленности являются обычными обязательствами любой развитой страны-члена ВТО. Запрещено будет осуществлять прямое субсидирование экспортеров, а также предоставлять субсидии,

получить которые смогут только при условии использования отечественных товаров (например, при субсидировании закупок техники, которая должна быть только отечественной или использования отечественных компонентов в производстве). Доля таких субсидий в общем объеме государственной поддержки промышленности в России крайне не велика и носит точечный характер, в то время как системные меры поддержки, осуществляемые, в том числе, в рамках Федеральных целевых программ правилам ВТО не противоречат и Россия сможет их осуществлять без ограничения объема субсидирования.

Особые экономические зоны

Переходный период по предоставлению инвесторам в Калининградской и Магаданской ОЭЗ льгот, противоречащих правилам ВТО, позволит в полной мере реализовать инвестиционные проекты на условиях, предусмотренных нашим законодательством.

Промышленная сборка

Переходный период, в течение которого могут сохраняться противоречащие правилам ВТО элементы режима «промышленной сборки» автомобилей и автокомпонентов, является беспрецедентным в истории ВТО по объему изъятий с экономической и правовой точки зрения. Переходный период истекает 1 июля 2018 года, когда подавляющее большинство инвесторов выйдет на полную окупаемость инвестиционных проектов и начнут получать чистую прибыль на вложенные инвестиции.



Договоренности по ВТО не приведут к расторжению инвестиционных соглашений.

Охрана прав интеллектуальной собственности

В ходе переговорного процесса по присоединению Российской Федерации к ВТО, постепенно принимались нормативные акты, которые не только приводили российское законодательство в соответствии с нормами ВТО, но и совершенствовали его.

В результате действующее российское законодательство полностью соответствует нормам и правилам ВТО, в частности Соглашению по Торговым аспектам охраны прав интеллектуальной собственности. Обязательства в рамках ВТО лишь подтверждают это.

Ценообразование на энергоносители

Российская политика в области ценообразования должна после присоединения России к ВТО обеспечивать покрытие затрат и получение дохода российскими производителями и поставщиками природного газа. Они должны действовать на основании коммерческих соображений. При этом эти правила не касаются поставок газа некоммерческим потребителям газа, в отношении которых Россия сохраняет право применять такое регулирование цен на природный газ, которое будет обеспечивать

социально-экономические цели и задачи России, т.е. обязательства в ВТО соответствуют нынешнему законодательству и практике.



Санитарные и фитосанитарные меры и техническое регулирование

Обязательства России в направлены на обеспечение соответствия системы санитарного, ветеринарного и фитосанитарного регулирования, а также технического регулирования правилам ВТО.

Применяемые санитарные, ветеринарные и фитосанитарные меры России должны быть основаны на международных стандартах, подкреплены достаточным научным обоснованием и оценкой риска.

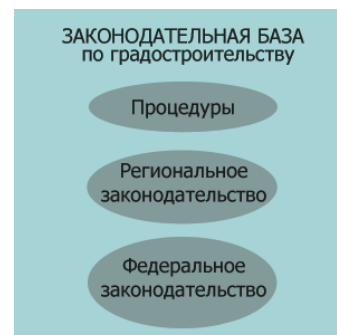
Россия сохранит право применять более жесткие требования по сравнению с указанными международными стандартами, если того требует уровень защиты, установленный в Российской Федерации. При этом Россия будет активно участвовать в деятельности соответствующих международных организаций при разработке ими стандартов и рекомендаций.

Будет обеспечена прозрачность процедуры, согласно которой импортер сможет обжаловать приостановление, аннулирование или отказ в разрешении на импорт подконтрольных товаров и получить письменный ответ, разъясняющий причины принятия соответствующего решения и меры, которые заявитель должен предпринять для получения разрешения. Россельхознадзор обязуется, прежде чем принять меры по приостановке импорта, предоставить стране-экспортеру возможность принять соответствующие корректирующие меры. Данное обязательство не распространяется на случаи, связанные с существенными рисками для здоровья людей и животных.

В части технического регулирования Российская Федерация будет обеспечивать соответствие законодательства в данной сфере требованиям Соглашения ВТО по техническим барьерам в торговле. Техническое регулирование будет разрабатываться с учетом международных стандартов и рекомендаций и необходимости обеспечивать необходимый уровень безопасности Российской Федерации.

Транспарентность

Россия будет обеспечивать необходимый уровень транспарентности законодательства и практики регулирования внешней торговли в РФ. Все нормативные акты общего применения, регулирующие торговлю, будут публиковаться в официальных источниках, и не будут вступать в силу до момента их официальной публикации. Кроме того, при разработке нормативных правовых актов Россия будет предоставлять всем заинтересованным лицам возможность в течение разумного периода времени представить свои комментарии и предложения по проектам таких актов до того, как эти акты принимаются. Это призвано обеспечить надлежащий уровень предсказуемости правовой среды в Российской Федерации.





Обязательства по поддержке сельского хозяйства

Обязательства в области сельского хозяйства отличаются от стандартных обязательств, которые принимались другими странами, присоединявшимися к ВТО. В соответствии со стандартным подходом, присоединяющаяся страна «связывает» общий объем поддержки, искажающей торговлю, на уровне трехлетнего периода, предшествующего присоединению, и сокращает в

течение короткого периода после присоединения.

Для России разрешенный уровень поддержки будет составлять 9 млрд. долл. (что более чем в 2 раза превышает уровень, который был бы разрешен России в соответствии со стандартными правилами). Затем разрешенный уровень поддержки будет постепенно сокращаться, а с 2018 г. – будет «связан» на нынешнем уровне.

Россия подтвердила, что после присоединения к ВТО (как и в настоящее время) не будет использоваться экспортные субсидии сельскому хозяйству.

3. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ИНТЕРЕС. ДОБЫЧА НЕФТИ И ГАЗА В ВОСТОЧНЫХ РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.



На фоне ожидаемого истощения запасов углеводородов на месторождениях Западной Сибири растет интерес инвесторов к добыче нефти и газа в восточных регионах. Частные компании и государство вкладывают миллиарды в строительство транспортной инфраструктуры, геологоразведку и обустройство новых участков на Ямале и севере Красноярского края.

Добытое здесь сырье должно попасть на рынки стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

Эксперты в то же время высказывают сомнения в том, что замена западносибирской нефти окажется равноценной для экономики России, а вложения в восточные проекты быстро окупятся.

Темпы освоения нефтегазовых месторождений Восточной Сибири продолжают нарастать. В декабре прошлого года ОАО «Транснефть» и ТНК-ВР подписали соглашение о строительстве нового крупного нефтепровода Заполярье — Пурпе мощностью 45 млн. т нефти в год. Он свяжет месторождения Ямала и севера Красноярского края с нефтепроводом Восточная Сибирь — Тихий океан (ВСТО). Протяженность трубопровода составит 306 км, 180 км из которых пройдут по территории Красноярского края. Запустить проект в эксплуатацию строители должны в 2017 году. Эксперты называют его сегодня одним из самых затратных проектов «Транснефти». По оценкам компании, он обойдется в 149 млрд. руб., при том, что вся ее инвестиционная программа до 2020 г. оценивается в 392,8 млрд. руб. ТНК-ВР, со своей стороны, обязуется создать систему подводящих

трубопроводов от осваиваемых месторождений нефти и обеспечить основную часть загрузки трубы.

По данным ТНК-ВР, совокупные извлекаемые запасы и ресурсы нефти месторождений компании в зоне, прилегающей к Заполярью — Пурпе, оцениваются на уровне 5 млрд. баррелей по категориям Р3 и С3. В их развитие в среднесрочной перспективе компания намерена инвестировать \$10 млрд. В рамках освоения ямальских месторождений ТНК-ВР планируется реализация проекта развития инфраструктуры по транспортировке нефти региона Ямал, который подразумевает строительство собственной трубопроводной системы от Сузунского месторождения до ПСП “Заполярье” (382 км) —



межпромыслового трубопровода Сузунское — Тагульское — Русское — Заполярное. Он позволит обеспечить транспортировку и сдачу нефти всех нефтяных месторождений в систему “Транснефти” в районе Заполярного месторождения.

На проходившем в феврале нынешнего года Красноярском экономическом форуме ТНК-ВР и правительство Красноярского края заключили соглашение, определяющее основные параметры сотрудничества на 2012 год. В соответствии с документом компания намерена инвестировать в развитие инфраструктуры региона и производственные проекты не менее 3 млрд. руб. Здесь ТНК-ВР осваивает Тагульское (209,4 млн. т нефти, 169,7 млн. куб. м газа) и Сузунское (46,2 млн. т нефти, 33,9 млн. куб. м газа) месторождения. По данным администрации Красноярского края, промышленная эксплуатация месторождений начнется в 2016 г. На Сузунском за год предполагается добыть 2,5 млн. т нефти с выходом к 2018 г. на 4,4 млн. т, на Тагульском месторождении — 2,3 млн. т с достижением через два года уровня добычи в 4,5 млн. т.

Еще один крупный нефтепровод, Куюмба — Тайшет, должен связать Юрубчено-Тохомское (ЮТМ) и Куюмбинское месторождения (Красноярский край) и ВСТО. Лицензией на геологическое изучение и добычу углеводородов на юрубченском блоке владеет ОАО “Восточно-Сибирская нефтегазовая компания” (ВСНК), которая в 2007 г. была приобретена НК “Роснефть” (принадлежит 70,77% акций ВСНК).

Сейчас продолжается геологоразведка месторождения. По предварительным оценкам, извлекаемые запасы и ресурсы нефти ЮТМ оцениваются в 513,4 млн. т, газа — в 660 млрд. куб. м. Через участие в ОАО “Славнефть” лицензиями на разработку Куюмбинского месторождения и Терско-Камовского участка ЮТМ в Красноярском крае владеют ОАО ТНК-ВР и ОАО “Газпром нефть”. Извлекаемые запасы нефти по категории С1 Куюмбинского месторождения оцениваются в 65 млн. т, по категории С2 — в 151 млн. т.

Проектированием и строительством нефтепровода займется «Транснефть». Его протяженность составит 700 км, пропускная способность — 15 млн. т нефти в год. Начать эксплуатацию нефтяники рассчитывают в конце 2016 года. Проект этот, впрочем, меняется уже в третий раз.

Первоначальный вариант предполагал строительство только первого участка нефтепровода, ЮТМ — Кучеткан (протяженность 300 км, положительное заключение госэкспертизы получено в 2009 г.). На железнодорожной станции Кучеткан планировалось разместить терминал, в котором поставляемая по трубопроводу нефть должна была заливаться в железнодорожные цистерны и направляться на Ачинский НПЗ для переработки. В 2009 году руководством ВСНК было принято решение об отказе от этой схемы и продолжении строительства нефтепровода до ВСТО.



Началась разработка проектной документации на второй участок нефтепровода, до города Тайшет, протяженностью около 300 км. По расчетам ВСНК, ориентировочная стоимость строительства нефтепровода протяженностью около 600 км составляла 63 млрд. руб. Разделить это финансовое бремя компания рассчитывает с государством. Но сейчас схему проекта его участники решили вновь пересмотреть, продлив протяженность трубопровода еще на 100 км, до Куямбинского месторождения. В связи с предложением ТНК-ВР и «Газпром нефти» войти в состав инвесторов.

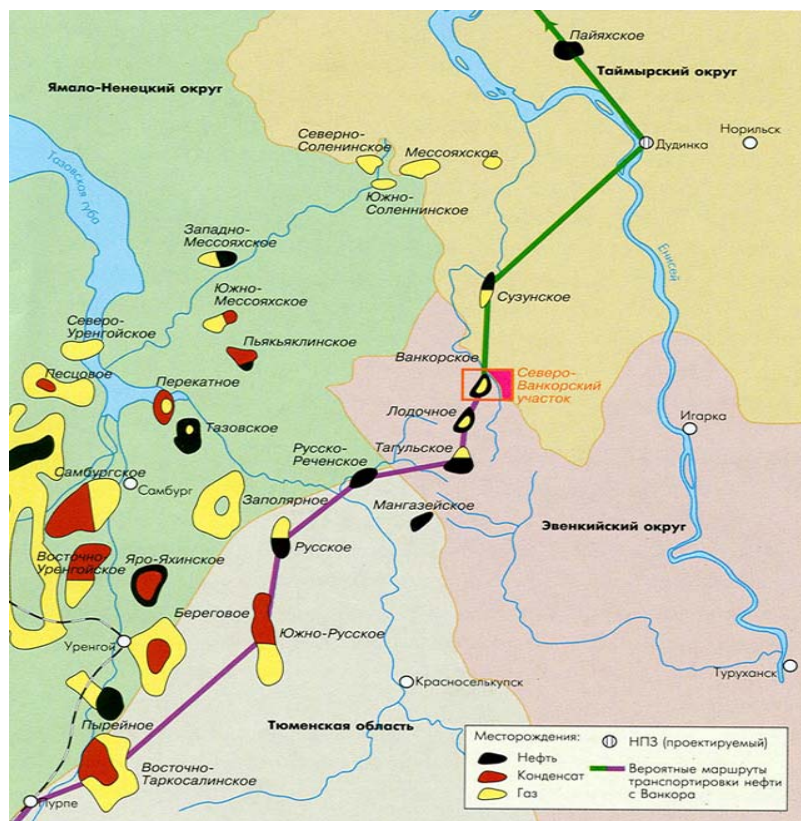
Пока в Красноярском крае работает запущенный в 2009 г. нефтепровод Ванкор — Пурпе длиной 556 км, соединяющий Ванкорское месторождение в Красноярском крае, разрабатываемое «Роснефтью», и поселок Пурпе в Ямало-Ненецком автономном округе.

Его базовая пропускная способность — 25 млн. т нефти в год. Уже разработан план расширения мощности трубопровода до 33 млн. т в год. В этот проект компания намерена инвестировать 120 млрд. руб.

По данным Красноярскстата, в 2011 г. в регионе добыто 15,1 млн. т нефти, что больше 2010 года на 17,5%. Пока промышленную добычу нефти в крае ведет только ЗАО «Ванкорнефть» (НК «Роснефть»), разрабатывающее Ванкорское нефтегазовое месторождение. Его извлекаемые запасы оцениваются в 524 млн. т нефти и газового конденсата, а также в 106 млрд. куб. м газа.

По мнению отраслевых экспертов, увеличение расходов на освоение восточных участков, как для добывающих компаний, так и для государства, неизбежно. «У российских властей и нефтяников просто другого выхода нет, как двигаться дальше на восток, вкладывая в дорогостоящую инфраструктуру труднодоступных, но богатых природными ресурсами регионов Сибири.

Базовые месторождения нынешней нефтегазовой провинции страны — Западной Сибири — близки к истощению, а шансы найти там новые

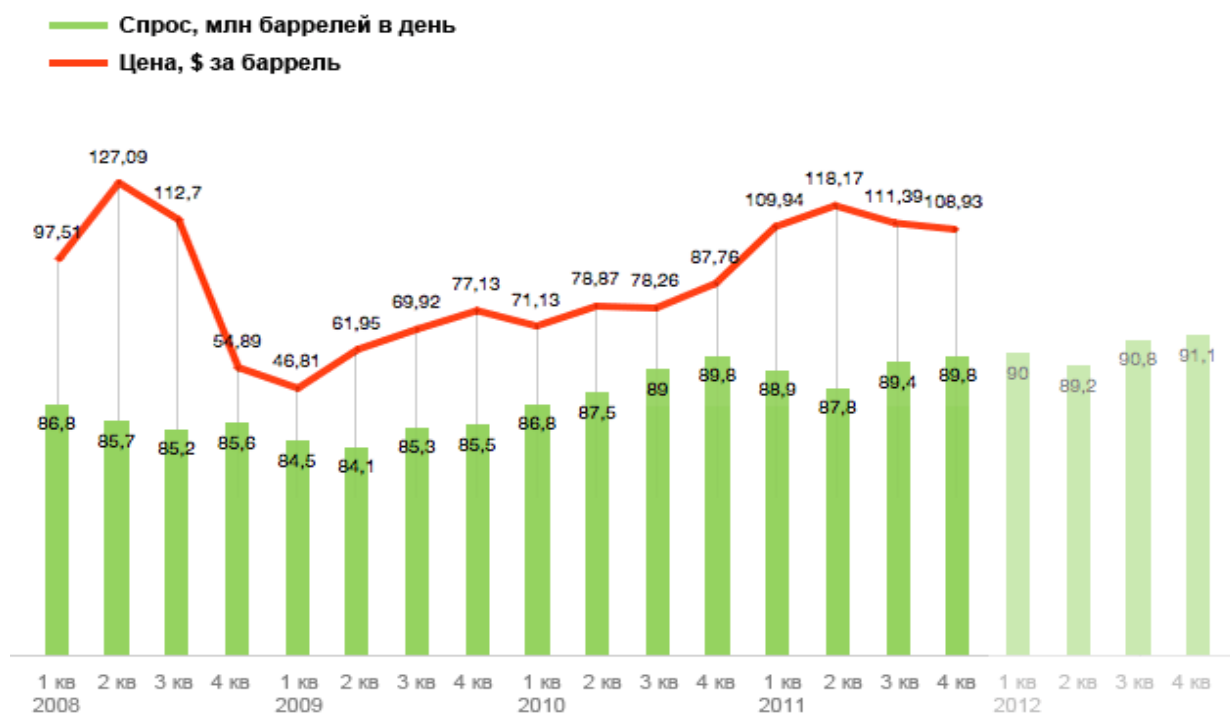


сопоставимые с ними по объемам, по оценкам ученых, близки к нулю», - отмечает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. Плюс к этому, по его словам, государство осознало необходимость развития регионов Восточной Сибири, Забайкалья и Дальнего Востока и обозначило эти направления в качестве приоритетов, реализовывать которые поручено в том числе компаниям, работающим в сфере добычи полезных ископаемых. «Важно и то, что ключевыми потребителями нефти становятся азиатские государства, и у России, имеющей очень выгодное в этом плане географическое расположение, есть все шансы стать ведущим поставщиком нефти для этих государств с соответствующим ростом доходов. Двигаясь на восток, нефтяники приближаются к наиболее перспективным потребителям», — уверен эксперт.

По его оценкам, Восточная Сибирь весьма перспективный регион для нефтедобычи, здесь имеются большие запасы нефти, а за последние годы уже создана достаточная опорная инфраструктура, включающая железные и автодороги, магистральную трубопроводную систему, что существенно облегчает задачу организации добычи углеводородов. К тому же восточносибирская нефть марки ESPO (ВСТО) имеет

лучшие химические свойства, чем традиционная российская Urals, и более интересна потребителям.

Аналитик Номос-банка Денис Борисов в качестве одного из ключевых факторов особой привлекательности для инвесторов восточносибирских месторождений выделяет налоговые преференции, которые федеральные власти предоставляют осваивающим их компаниям. “Правда, пока льготы даются не системно, без четких, прописанных законодательно правил и условий, в зависимости от лоббистских возможностей той или иной компании. Значит, в любой момент их могут отменить, как показывает практика с Ванкорским месторождением. И хотя гарантий, что компании их обязательно получат,



нет, уже сама возможность предоставления стимулирует нефтяников заниматься проектами в Восточной Сибири”, — не сомневается господин Борисов.

Тем не менее, инвестиции в проекты Восточной Сибири, по его мнению, таят в себе немалые риски. “Практически все осваиваемые крупные месторождения Красноярского края и других регионов открыты еще в советское время. Все они, как планируется, будут запущены к 2020 году. Предполагается, что есть и другие, но серьезная геологоразведка региона только начинается, и неизвестно, какие результаты дадут такие исследования. Не исключено, что предположения могут оказаться ошибочными и крупных месторождений здесь больше не окажется.

В итоге создаваемая компаниями и государством дорогостоящая инфраструктура, рассчитанная на десятилетия работы и большие объемы добычи, останется невостребованной и никогда не окупится. Ведь известных и осваиваемых сейчас месторождений хватит ненадолго”, — указывает эксперт.

Еще одной серьезной проблемой является сложная геологическая структура основной части месторождений Восточной Сибири. Ванкорское здесь является скорее исключением. Сложная геология делает добычу нефти в регионе более затратным делом. По оценкам экспертов, каждый баррель здесь будет обходиться компаниями почти в 2

раза дороже, чем в Западной Сибири: вместо \$4-5 нефтяникам придется потратить около \$8 за баррель нефти.

Серьезной помехой в освоении месторождений Восточной Сибири может стать смена курса и стратегических приоритетов федеральных и региональных властей. Как полагает Дмитрий Баранов, в случае лишения их режима наибольшего благоприятствования, который фактически им предоставлен сейчас, проекты могут “забуксовать”, а в случае ухудшения мировой конъюнктуры вообще стать нерентабельными. “Но и в этом случае уже запущенные месторождения полностью не остановятся, даже при падении цены барреля нефти на \$10 или даже \$20”, — убежден Дмитрий Баранов.

Как полагает Денис Борисов, освоение восточносибирских месторождений при существующей системе налогообложения в России будет экономически оправданно при ценах на нефть свыше \$130 за баррель. При сохранении льгот для таких компаний — от \$90. “Учитывая истощение запасов и вложения в инфраструктуру, освоение месторождений в Сибири не остановится и при более низких ценах. Если только не произойдет глобального обрушения нефтяных котировок, как в 70-е годы”, — указывает Борисов. Но, в Номос-банке полагают, что каких-либо факторов для такого развития событий в ближайшие годы нет. Аналитики прогнозируют поступательное повышение мировых цен до \$2 за баррель нефти в год.

Впрочем, профильные эксперты не столь оптимистичны. Мировое энергетическое агентство (МЭА) и ОПЕК понизили свои прогнозы по росту потребления нефти в 2012 году. По оценкам МЭА, повышение составит не более 800 тыс. баррелей в день, что на 300 тыс. баррелей меньше предыдущего прогноза. Общемировой спрос на нефть будет на уровне 89,9 млн. баррелей. ОПЕК прогнозирует рост до 940 тыс. баррелей в сутки. Понижение прогноза объясняется слабыми экономическими перспективами и замедлением темпов экономического роста до 3,3% с 4% (Источники: «Коммерсантъ», Мировое энергетическое агентство).

4. ОПАСЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ: МНЕНИЕ PEPSICO.

Западный бизнес считает политическую ситуацию в России столь же нестабильной, как на Ближнем Востоке. PepsiCo, для которой после покупки «Вимм-билль-данна» Россия стала вторым в мире рынком сбыта, предупредила инвесторов — вести бизнес здесь рискованно. Но сама готова его расширять

Нестабильная политическая ситуация, гражданские волнения и другие события и риски в странах присутствия, включая Россию, Ближний Восток и Египет, могут иметь негативное влияние на бизнес PepsiCo и ее финансовые результаты», — предупреждает PepsiCo в годовом отчете. Компания перечисляет возможные проблемы: это ограничение иностранных инвестиций, на ввоз и вывоз капитала, национализация активов, гиперинфляция, девальвация, слабое законодательство и судебная система. Кроме того, продолжает PepsiCo, ее расходы могут вырасти из-за необходимости привести операции в указанных странах в соответствие с международным антикоррупционным законодательством — в частности, с американским законом о противодействии коррупции за рубежом. А если этого сделать не удастся, есть риск, что за несоблюдение



антикоррупционного права на компанию могут быть наложены взыскания, заключает PepsiCo.

(Названный закон запрещает американским компаниям и компаниям, торгующимся на американской бирже, подкупать иностранных чиновников; например, Daimler в 2010 г. согласилась выплатить по нему штраф в \$185 млн. за взятки, розданные в том числе в России.)

Чистая прибыль PepsiCo Inc., по итогам 2011 г. выросла на 2% по сравнению с 2010 г. — до \$6,4 млрд., сообщается в пресс-релизе компании. В пересчете на одну обыкновенную акцию чистая прибыль за год увеличилась на 3% и составила \$4,03, чистая выручка выросла на 15% до \$66,5 млрд. Чистая прибыль компании за IV квартал выросла на 4% до \$1,4 млрд. Прибыль на акцию увеличилась на 5% до \$0,89. Выручка компании достигла \$20,1 млрд., что на 11% превышает показатель октября-декабря 2010 г.

PepsiCo сделала смелое заявление для такой крупной международной компании, считает управляющий партнер Hogan Lovells Оксана Балаян: компании обычно указывают политические риски в более мягкой форме. Многие инвесторы обожглись на египетском рынке, говорил «Ведомостям» аналитик по стратегии Citi Андрей Кузнецов: если раньше они считали, что проблема политической стабильности в России вообще не стоит, то сейчас начали задаваться вопросами.

«Если компания ответственно относится к инвесторам, она обязана предупредить их обо всех возможных и невозможных рисках», — говорит представитель PepsiCo. Он подчеркивает, что для PepsiCo российский рынок является одним из приоритетных, компания будет продолжать в него инвестировать. Юристы постараются максимально жестко прописать раздел рисков, если в стране в выборный год прошли масштабные выступления оппозиции, добавляет источник, близкий к PepsiCo.

(Источник: «Ведомости»).

Кредитные рейтинги Российской Федерации и ряда иностранных государств

(по состоянию на февраль 2012 г.)

Страна	S&P	Fitch	Moody's	
 США	AA+	AAA	Aaa	■ Минимальный риск
 Россия	BBB	BBB	Baa1	■ Очень низкий
 Франция	AA+	AAA	Aaa	■ Низкий риск
 Германия	AAA	AAA	Aaa	■ Умеренный риск
 Испания	A	A	A3	■ Значительный риск
 Италия	BBB+	A-	A3	■ Очень высокий риск
 Португалия	BB	BB+	Ba3	■ Выборочный дефолт
 Ирландия	BBB+	BBB+	Ba1	
 Греция	SD	C	Ca	

5. БАНК EUROHYPO УХОДИТ С РОССИЙСКОГО РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ.

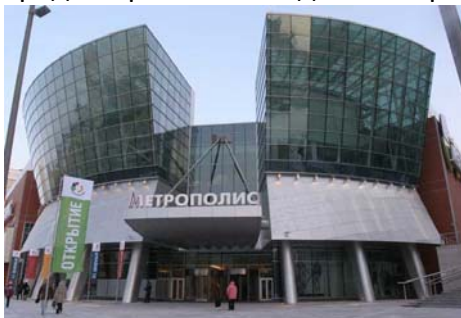


"Дочка" немецкого Commerzbank — Eurohypo, кредитующая российскую строительную отрасль с 2005 года,— продает кредитный портфель объемом около \$1 млрд. Российский рынок недвижимости сейчас не в худшем состоянии, но положение немецкого банка осложнили греческие гособлигации.

О том, что банк Eurohypo, специализирующийся на кредитовании девелоперов под объекты коммерческой недвижимости, продает российский кредитный портфель, «Коммерсанту» рассказали три источника на банковском рынке. "Eurohypo принял решение не пролонгировать существующие кредиты российским клиентам, объем которых на сегодня составляет до \$1 млрд., и рассматривает возможности их продажи. Последние полтора месяца заемщики Eurohypo также активно ищут возможности для рефинансирования в других банках, в частности в Сбербанке.

В Сбербанке официально отказались от комментариев, однако источник "Коммерсанта" в госбанке такую информацию подтвердил. В российском представительстве Eurohypo отказались от комментариев. Представитель немецкого Eurohypo Генрих Фремсдорф заявил, что не может подтвердить информацию об уходе Eurohypo с российского рынка, поскольку соответствующее решение не принято, информацию о продаже российского кредитного портфеля он комментировать не стал.

Eurohypo AG - 100-процентная "дочка" немецкого Commerzbank, специализируется на кредитовании проектов коммерческой недвижимости, а также работает на рынке публичного долга. Представительство в России открыто в 2005 году, банк выдавал кредиты российским девелоперам через головную структуру.



"Eurohypo предлагает достаточно качественные активы, проблемных долгов у них нет",— говорит источник, знакомый с предложением банка. По его информации, Eurohypo выдавал кредиты на строительство московских бизнес-центра "Аврора", торгового центра "Метрополис", производственно-логистического комплекса "Северное Домодедово", сети отелей Marriott, офисного центра "Легион".

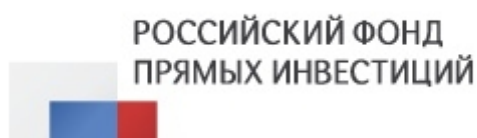
"Очевидно, что ожидания компании, вышедшей на российский рынок кредитования недвижимости до кризиса, не реализовались, поскольку стоимость активов на докризисные уровни не вернулась,— говорит президент компании New Building Investment Сергей Бессонов.— Однако в целом российский рынок недвижимости сейчас демонстрирует позитивную динамику, и планы Eurohypo свернуть бизнес здесь, очевидно, в большей степени связаны с проблемами материнской структуры" (источник: «Коммерсантъ»).

Убытки Eurohypo AG составили €1,2 млрд в 2008 г. и €515 млн — в 2009 г. После начала европейского долгового кризиса в 2011 г. банк вновь зафиксировал убытки, во многом связанные с наличием на балансе греческих облигаций. С января по июнь 2011 года убыток банка составил €871 млн.

6. НАШИ ПАРТНЕРЫ. ЗАМПРЕД БАНКА РОССИИ АЛЕКСЕЙ УЛЮКАЕВ О МИССИИ РОССИЙСКОГО ФОНДА ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.

Глобальные инвесторы и Российский фонд прямых инвестиций - партнеры в больших проектах.

Как и над чем предстоит работать совместно, какие дивиденды ожидают иностранных инвесторов, рассказал в интервью ТК «Россия 24» Первый заместитель председателя Банка России Алексей Улюкаев.



Алексей Валентинович, Вы глава Наблюдательного совета Российского фонда прямых инвестиций. Прошло первое заседание, и было уже сказано, что сформирован даже портфель из нескольких проектов, которыми будут заниматься представители фонда. Несколько слов об этом портфеле, что он из себя представляет, какие это проекты, что интересует Российский фонд?

Начиная с сентября прошлого года, сформирован штат фонда. Он небольшой, но очень профессиональный. Продвинулись в области пассивных операций, то есть кроме тех средств, которые называются бюджетными средствами, а это немалые деньги, это два миллиарда долларов. Достигнута договоренность с китайским инвестиционным фондом о том, что они будут софинансировать в масштабе миллиарда долларов.

Это уже довольно серьезные объемы. А в активной части предполагается порядка 40 инвестиционных проектов в разных отраслях. Причем во многом это отрасли нетрадиционные для инвестирования в России, то есть не будет нефтегаза, вообще не будет добывающей промышленности в принципе. Там будут инфраструктурные проекты, проекты в области социальных инфраструктур, проекты образования, здравоохранения, развития человеческого капитала, ну и, конечно, в области высоких технологий.

Мы рассчитываем на 40 проектов, работа по которым уже началась. В 2012 г. 12 проектов примерно мы хотели бы довести до заключения юридически обязывающих контрактов. А по трем проектам эта работа практически завершена. По одному совсем завершена. Это участие Российского фонда прямых инвестиций вместе с Европейским банком реконструкции развития, а это базовая формула.

Российский фонд прямых инвестиций примет участие в тех проектах, в которые он может привлечь глобального серьезного инвестора. Ну, как правило, один к четырем, один к пяти, один к шести, вот в таких долях капитала со стороны глобального инвестора. Так вот, в партнерстве с Европейским банком реконструкции и развития они вошли в капитал объединенной биржи. А на ММВБ-РТС сейчас мы работаем относительно следующего этапа. В конце этого года предполагаются при нормальной рыночной ситуации первичные размещения акций уже открытого акционерного общества.



И здесь тоже Российский фонд прямых инвестиций в партнерстве с какими-то глобальными инвесторами будет принимать участие. Это еще раз, первая сделка закрыта. Две следующие, на мой взгляд, очень интересные сделки.

Один проект - это развитие социальной инфраструктуры. Это создание современной сети медицинских учреждений поликлинических и клинических учреждений на базе уже имеющихся в России двух сетей. Одна -

это частная сеть. Другая – это государственная сеть, сформированная на базе города Москвы, клинических учреждений Москвы.

Мы считаем, что это очень прорывное направление. Спрос на медицинские услуги высокого качества будет расти по экспоненте.

А с другой стороны, нормального предложения пока недостаточно. Есть большое количество хороших специалистов и хороших площадок, но вопрос менеджмента, финансовое сопровождение, бизнес-сопровождение - это то, где затрачивались абсолютно небольшие деньги и в довольно короткие временные промежутки можно добиться очень серьезного превращения.

Поэтому мы верим в этот проект, и он должен быть подписан на днях. Третий электроэнергетический проект, который вот уже практически готов. И затем, вот еще где-то около 10 проектов, которые мы рассчитываем в течение 2012 года также довести до заключения контрактов.

Вы географию как-то учитываете? Можно ли говорить, что в основном это территория Дальнего Востока, или Сибири, или Европейская часть России?

Сказать, что фонд привязан к какому-то конкретному региону, нельзя. Но то, что он будет во многом учитывать тот потенциал инвестиций в регионы РФ, которые есть, безусловно, да. Ведь задача фонда не просто разделить риски с глобальным инвестором. Есть более сложная задача - привлечь его туда, где его собственной экспертизы, своего знания недостаточно, для того чтобы принять решение и понять, что риски умеренные, а возвратный капитал вложен высокий.

И в этом случае, в этом смысле Российский фонд прямых инвестиций будет выступать провайдером. На прошлой неделе менеджмент фонда вместе с рядом наших партнеров из зарубежных фондов совершил экспедицию по регионам РФ.

Это были Ульяновск, Екатеринбург, Красноярск и прилегающие территории, там довольно большой спектр интересных инвестиционных предложений. И мы будем работать здесь, мы будем работать в Сибири, мы будем работать на Урале, мы будем работать и на других территориях.

Есть ли у регионов какие-то удачные опыты? Например, очень многие хвалят Калужскую область и работу руководства этого региона по привлечению прямых инвестиций. Кого еще можно отметить?

Мы, конечно же, работаем с региональными институтами, с властями региональными. Но я думаю, что кроме Калужской области можно говорить и о Татарстане, и о той же Свердловской области, Екатеринбурге. Там довольно хорошие заделы именно во всем том, что не касается ТЭКа, не касается традиционных наших экспортеров природных ресурсов. Думаю, что пока мы в самом начале этой работы. Мы будем делать акцент именно в этом направлении.

Вы сказали о Китае, который уже участвует своими деньгами. Кто-то еще заинтересовался Россией всерьез?

Две группы инвесторов. Это, с одной стороны, инвестиционные фонды европейские и американские. Вторая группа – это суверенные фонды. Это фонды азиатские, фонды стран Арабского Востока, с которыми также плотно работаем.

Суверенные фонды весьма активны. То, что касается первой группы фонда, - это традиционные истинные фонды Европы и Соединенных Штатов. Они немножко менее активны. Сейчас они по риску, который принимают на свой баланс, довольно аккуратны. И тем не менее, мы все-таки во многом рассчитываем на совместную партнерскую работу с ними. Предполагается, что мы сможем привлечь дополнительно порядка 10 миллиардов долларов этих прямых иностранных инвестиций.

Какие Вы для себя ставите временные ориентиры, когда можно будет заметить эффект от деятельности и фонда, и от привлечения активного инвестора?

У фонда есть две стороны. С одной стороны, это юридическое лицо, работающее на рыночных основах, и рыночные критерии у деятельности этого возвратного капитала. Мы хотим быть правильно понятыми. Мы не являемся проводниками в прямом смысле слова государственно-экономической политики.

То есть глобальные инвесторы должны быть уверены, что мы зовем их не туда, где народно-хозяйственный эффект выше, а где им гарантирован высокий доход. Мы говорим с ними на их языке. Поэтому в этом смысле большинство проектов - это проекты среднесрочной окупаемости, даже те, которые являются инфраструктурными проектами. Мы считаем, что 5-7-8 лет - это тот инвестиционный горизонт, на котором проекты должны показать свою высокую экономическую эффективность и обеспечить инвесторам серьезный возврат (Источник: ТК «Россия 24»).



7. НАШИ ПАРТНЕРЫ. ПРЕЗЕНТАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В ТПП РОССИИ.

В презентации инвестиционного потенциала Чувашской Республики, состоявшейся 21 февраля 2012 г. в ТПП РФ, приняли участие Президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Сергей Катырин, вице-президенты ТПП РФ Александр Захаров и Владимир Страшко, делегация Чувашской Республики во главе с председателем правительства Иваном Моториным, российские и зарубежные инвесторы, представители федеральных и региональных органов законодательной и исполнительной власти, дипломатического корпуса, средств массовой информации. В холле Конгресс-центра ТПП РФ была развёрнута выставочная экспозиция с представлением некоторых инвестиционных проектов области.



Открывая презентацию, в кратком вступительном слове глава ТПП РФ С.Н.Катырин сказал, что Палата активно взаимодействует с властями республики. Чувашия известна многими интересными начинаниями, например, в области индивидуального строительства, в подготовке кадров, в умелом использовании экономического потенциала. Активно работает ТПП республики. Главное богатство республики – это люди. В Чувашии на хорошем уровне находится культурная, спортивная жизнь. О жизни и инвестиционных возможностях Чувашии сегодня узнают также пришедшие на мероприятие иностранные бизнесмены, представители дипломатических миссий Болгарии, Казахстана, Армении, Израиля, Белоруссии, Сербии и других стран. Чувашии есть, что показать и что предложить инвесторам, подчеркнул он.

О сотрудничестве правительства Чувашии с ТПП РФ и ТПП республики сказал в своем приветственном слове и глава правительства Чувашии Иван Моторин. Заключено Соглашение о содействии развитию инвестиционной и инновационной деятельности в Чувашской Республике между Кабинетом министров Чувашской Республики, Торгово-промышленной палатой Российской Федерации и Торгово-промышленной палатой Чувашской Республики. Иван Моторин отметил, что вопросы повышения инвестиционной привлекательности являются одними из приоритетных направлений в республике. Это ключевой фактор повышения конкурентоспособности Чувашии, обеспечения высоких и устойчивых темпов экономического роста. Чувашская Республика привлекательна для потенциального инвестора наличием развитой законодательной базы, которая предусматривает различные формы государственной поддержки отечественных и иностранных инвесторов, в том числе, в сфере государственно-частного партнерства.

О некоторых аспектах развития республики рассказал министр экономического развития, промышленности и торговли Чувашии Алексей Табаков. Газ проведен во все города и села; общая длина газопроводов при этом составила 9000 км. Практически все населенные пункты соединены дорогами с твердым покрытием (республика занимает 4-е место по плотности автодорог в России и 1-е - в Приволжском федеральном округе). Каждый третий бульдозер и каждый 15-й полувагон в Росси и выпускается в Чувашии.



Приоритетными сферами для инвестирования являются: инновации в промышленности, электроника и электротехника, биотехнологии в агропромышленном комплексе (производство и переработка новой продукции АПК), машиностроение, применение высоких технологий в жилищном строительстве, модернизация и развитие инфраструктуры, создание туристического кластера. Алексей Табаков назвал некоторые проекты, реализуемые в республике, в частности, строительство предприятия по обогащению кварцевого песка для стекловарения, строительство выставочного центра, реконструкция Чебоксарской ГЭС. Он рассказал о сотрудничестве с МБРР и ЕБРР, другими международными организациями в социальной сфере, в здравоохранении, в сфере жилищно-коммунального хозяйства; о сотрудничестве с РЖД, Роснано, Росатомом в реализации ряда проектов.

Инвестиционный паспорт Чувашии - такой была тема выступления президента ТПП Чувашской Республики Игоря Кустарина. Это информационный ресурс, который содержит как общие сведения о Чувашии, так и сведения об экономике в разрезе отраслей, а также инвестиционные паспорта муниципальных районов, инвестиционные и инновационные проекты.



О сотрудничестве с Чувашией, о реализации на ее территории проектов ОАО «РЖД» рассказали представитель ОАО «РЖД» Олег Сеньковский и представитель ОАО «Роснано» Алексей Филиппов.

Ряд инвестиционных проектов представил гендиректор ОАО «Корпорация развития Чувашской Республики» Анатолий Данилов, в частности, проект «Комплексная переработка топинамбура с получением пектина, фруктозо-глюкозного сиропа, пищевых волокон и функциональных продуктов на их основе» (плюсы проекта: производство импортозамещающей продукции; отсутствие в России подобного действующего промышленного производств; рост спроса на диетическое и диабетическое питание; наличие условий для создания сырьевой базы; разработаны оригинальные технологии переработки клубней топинамбура). Стоимость проекта - 77 млн. евро.

Представляет интерес проект создания производственного комплекса по добыче и комплексной безотходной переработке торфа с получением почвомодификатора «Arid Grow» для получения экологически чистой сельскохозяйственной продукции. Почвомодификатор заменяет все минеральные удобрения, дает отличные результаты на плохих и пустынных землях (это подтверждает его использование в ОАЭ). Сырьевая база - 38 торфяных месторождений Чувашии с общими геологическими запасами торфа более чем в 10 млн. тонн.

Есть проекты строительства логистического центра в Чебоксарах (стоимость - 20 млн. евро) и биотехнологического комплекса по производству 50 тыс. т лизина (стоимость - 130 млн. евро). Это только часть проектов, предлагаемых к инвестированию.

Сотрудничеству компании «МЕТРО Кэш энд Кэрри» с Чувашской Республикой было посвящено выступление директора компании по продажам Питера Бооне.

Представители Чувашии рассказали собравшимся о культурной жизни республики, предстоящих Всероссийских сельских играх-2012.

Состоялась также церемония подписания соглашения о сотрудничестве между Кабинетом министров Чувашской Республики и группой компаний «РОСА».

В рамках презентации была организована пресс-конференция, в ходе которой участники презентации ответили на многочисленные вопросы СМИ (Источник: Центр по связям с общественностью и СМИ ТПП РФ).



Уважаемые коллеги!

Мы продолжаем знакомить вас с интересными инвестиционными проектами, которые планируются к реализации на территории регионов – наших партнеров.

Проект строительства завода по производству специальных электрических машин (г. Снежинск, Челябинская область)

Проект направлен на создание новых видов электрических тяговых приводов переменного тока для локомотивов, городского электротранспорта, строительных и землеройных машин, автомобилей, буровых установок.

Под строительство завода выкуплена промышленная площадка незавершенного строительства.

Общая стоимость проекта составляет 1 074 100 тыс. руб., включая собственные средства инициаторов проекта в размере 241 100 тыс. руб.

Срок окупаемости инвестиций – 4,6 лет, срок возврата заемных ресурсов после ввода завода в эксплуатацию составляет 5 лет.

В качестве гарантий возврата привлеченных инвестиций могут быть использованы гарантии Правительства Челябинской области.

В случае вашей заинтересованности в реализации представленного проекта, а также за дополнительной информацией просьба обращаться в Департамент содействия инвестициям ТПП России (контактное лицо: Вялкин Алексей Григорьевич, т. (495) 620-0544, эл. почта: vyalkin@tpprf.ru).

8. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ. ЗОЛОТО.

© usagold.com



В девятом выпуске нашего бюллетеня «Инвестиции. Факты и комментарии» эксперты Департамента содействия инвестициям ТПП России спрогнозировали повышение спроса (и, соответственно, цены) на золото в 1-м квартале 2012 г. Наш прогноз оказался верен - с начала января цена поднялась уже на 13%, до 1780 долл. за унцию.

Перспектива того, что и в Европе, и в США ставка рефинансирования не изменится, делают этот благородный металл привлекательным для инвесторов, полагают и международные эксперты.

«В нынешнем году стоимость унции золота пробьет границу 2000 долл. Главная причина в слишком низких ставках банковского процента во многих странах. Это ведет к увеличению денежной массы и, следовательно, к инфляции», — прогнозирует управляющий консалтинговой компании Stabilitas Fonds Мартин Зигель. В зоне евро ставка рефинансирования — 1%, а в США и Японии — около 0%.

При этом в конце января ФРС США объявила, что свою политику нулевого процента продолжит до конца 2014 г. Эксперт по сырьевым рынкам из DZ Bank Габор Фогель исходит из того, что к концу этого года цена золота достигнет 1950 долл. «Спрос на золото стабилен, а продавать его всерьез никто не хочет», — отмечает аналитик.

По мнению же экспертов из Commerzbank, во втором полугодии стоимость унции золота вырастет до 1900 долл. По сравнению с сегодняшним уровнем это означало бы рост минимум почти 7%, а если брать для сравнения курс цен конца 2011 г., то по итогам 2012 года инвесторы могли бы рассчитывать на прибавку более чем 20%. Однако не следует забывать, что слава золота как «тихой гавани» не является для инвесторов гарантией безопасности. Так, летом прошлого года на пике долгового кризиса в Европе цена золота временно подскочила до 1920 долл., но уже к декабрю опустилась до 1520 долл.

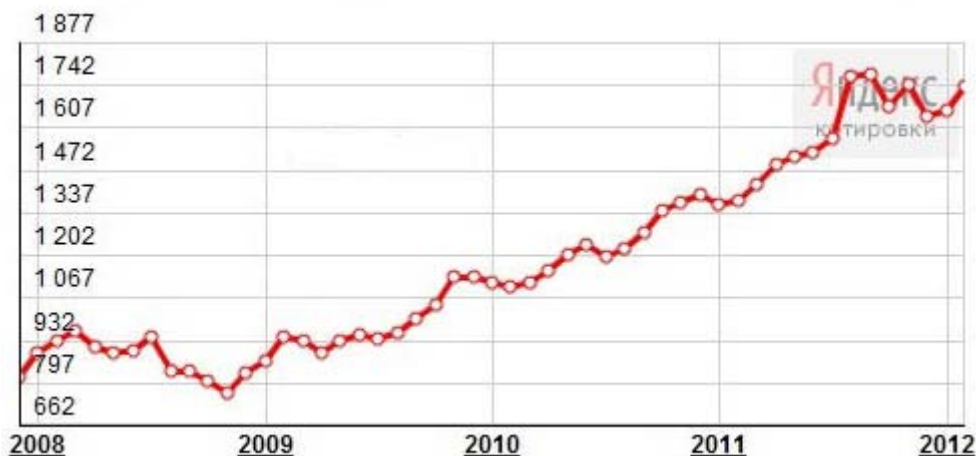
И все же наряду с низкой учетной ставкой и страхами перед инфляцией в пользу золота, по мнению Габора Фогеля, говорит его надежность в качестве долгосрочной инвестиции. Аналитик считает, что спрос на благородный металл будет продолжать оставаться сильным, а его производство — слабым. Спрос в первую очередь разогревают Индия и Китай. При этом по данным Всемирной организации золотопромышленников (World Gold Council — WGC), Поднебесная уже близка к тому, чтобы отобрать у Индии позицию мирового лидера по потреблению золота.



По оценке аналитиков, не пройдет в текущем году аппетит на золото и у центробанков. По данным WGC, за 2011 год они закупили примерно 440 т золота, что является наибольшим показателем с момента отмены золотого стандарта в 1971 г. Для сравнения: годом ранее они купили всего 77 т благородного металла.

Статистика WGC свидетельствует, что наибольшим спросом золото пользуется в развивающихся странах. Эксперты объясняют это тем, что золото помогает этим государствам диверсифицировать свои валютные запасы, снижая зависимость от резервных валют.

Динамика роста цены на золото (долл.США за тройскую унцию)



Впрочем, по мнению аналитика Мартина Зигеля, пузыря на рынке золота пока не предвидится. «Имея в виду нынешнюю стоимость унции, до пузыря еще далеко, так как нынешняя цена вполне оправдана и подтверждается фундаментальными показателями. Примерный баланс спроса и предложения сохраняется», — отметил эксперт. В связи с этим он полагает, что возникновение пузыря на этом рынке возможно в случае начала спекулятивных покупок и последующего роста цены золота в направлении 2500 долл. за унцию (источник: "РБК Daily").

9. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ УСПЕХ. ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ.



Южный Федеральный округ в последние годы стал одним из лидеров среди субъектов РФ в привлечении инвестиций, и 2011 год лишний раз это подтвердил.

Среди основных факторов инвестиционной привлекательности ЮФО — выгодное транспортно-географическое положение округа, быстро растущие отрасли туризма и АПК. Основной объем инвестиций концентрируется именно в Краснодарском крае и в меньшей степени — Ростовской

области.

Согласно Рейтингу инвестиционной привлекательности регионов России рейтингового агентства «Эксперт РА» за 2011 год, Краснодарский край обладает минимальным инвестиционным риском в стране и занимает первое место в России. С 2010 г. портфель проектов вырос с \$41 до 50 млрд., прирост составил 22%. В 2010 г.

регион был представлен 161 инвестиционным проектом, годом позже — уже 178 проектами.

Регион-партнер ТПП России - Ростовская область - занимает 6-е место в рейтинге «Эксперт РА». Далее со значительным отрывом идут Республика Адыгея — 33-е место, Астраханская область — 34-е место, Волгоградская область — 43-е место.



Перспективы Астраханской области связаны, главным образом, с логистикой и морской нефтедобычей, а Волгоградская область прочно заняла место среднеразвитого индустриально-аграрного региона. Замыкает список регионов ЮФО по показателю инвестиционного риска Республика Калмыкия, занявшая 80-е место в общем перечне субъектов федерации. По оценкам директора представительства ММВБ — РТС в Краснодаре Владимира Петровичева, общий объем инвестиций по всем направлениям в ЮФО в 2011 году составил почти \$100 млрд. Реализовано более 250 инвестиционных проектов.

Практически половина инвестпроектов ЮФО сосредоточена на территории Краснодарского края. Катализатором инвестиционной активности в регионе стала подготовка к зимней сочинской Олимпиаде. Проекты, связанные с предстоящими Олимпийскими играми, создали две трети заявленной в крае общей стоимости инвестиций. В основном это проекты в области инженерно-транспортной инфраструктуры, туризма и энергетики. Переоценить значимость решения Международного олимпийского комитета для развития экономики региона едва ли возможно.



Среди крупнейших инвестиционных проектов в регионе эксперт отдела региональных исследований рейтингового агентства «Эксперт РА» Андрей Горбунов называет введение в строй ряда олимпийских объектов в Сочи, завершение строительства кофейной фабрики Nestle в Тимашевске, Краснодарского завода металлоконструкций, а также нескольких крупных тепличных и животноводческих комплексов.

Кроме того, Краснодар по-прежнему остался лидером среди городов ЮФО по темпам возводимого жилья. Так, по итогам 2011 г. здесь было построено и введено в эксплуатацию 1 млн. 75 тысяч квадратных метров жилой недвижимости. До 20% этого жилья было выкуплено по госзаказу (для участников ВОВ, переселенцев жителей Севера и других целей). Для сравнения: в Ростове-на-Дону в 2011 г. возвели 890 тыс. кв. м. жилья. «На показатель в один млн. квадратных метров ростовская мэрия планирует выйти лишь к 2015 году», — отмечает Владимир Петровичев.

Ряд инвестиционных проектов реализован в Новороссийске. «Группа Новороссийского морского торгового порта (НМТП) совершила крупную сделку, приобрела 100% долей в уставном капитале компании „Приморский торговый порт“», — комментирует директор по развитию ГК «Новация» Ирина Митяева. Несколько крупных проектов можно отметить и в сфере недвижимости. Прежде всего, это «Новосити» — 16-

этажный дом-башня, расположенный на набережной адмирала Серебрякова и улице Исаева (мыс Любви). Учредители проекта — компания SITHARA HOLDINGS LIMITED (республика Кипр) — 95% и компания «КЕСКО» (Россия) — 5%. Проект планируют полностью завершить в ноябре 2012 г. «Насколько я помню, его начинали еще лет 10 назад, несколько раз останавливали, меняли собственников, а воз, как говорится, был и ныне там,— говорит Ирина Митяева.— Надеюсь, что в этот раз все получится, и набережную украсит новый современный жилой комплекс».

Другой инвестиционный проект — Гольф-поселок, расположенный вдоль трассы Новороссийск — Анапа в районе станицы Натухаевская. Инвестор — компания «Истфилд» (Москва) — планирует вложить около 1 млрд. руб. Строительство стартовало еще в 2008 году, пока ведется подготовка земельного участка. Свою роль в затянувшихся сроках реализации проекта сыграл экономический кризис.

Изначально планировалось возведение 90–100 коттеджей, 35 таунхаусов, гольф-клуб в 50 га на 9 лунок. Часть земли была отведена под пруды, клуб-хаус и отель. По словам Ирины Митяевой, «Новосити» и Гольф-поселок были ориентированы на покупателей с высоким уровнем дохода. К примеру, первоначальная концепция «Новосити» предполагала пирс для владельцев яхт, на крыше здания — площадку для вертолетов.



Однако из-за отсутствия покупателей акционерам пришлось пересмотреть эти проекты, адаптировав их к реалиям дня сегодняшнего. Среди более мелких проектов в сфере недвижимости Ирина Митяева выделяет многоквартирные жилые комплексы экономкласса компании «ОБД-Инвест». Из четырех проектов в Новороссийске два благополучно реализованы: это шестнадцатиэтажные жилые дома по улице Тобольской и Анапском шоссе соответственно.

Второе место в ЮФО после Краснодарского края уверенно держит Ростовская область. Причем, как по количеству инвестиционных проектов, так и по общему объему инвестиций. За 9 месяцев 2011 г. в экономику области было вложено 93,3 млрд руб., или 15% от всего объема инвестиций по ЮФО.



Большая часть вложений в основной капитал Ростовской области приходится на сельское хозяйство, пищевую промышленность и электроэнергетику. Как отмечает Андрей Горбунов, одним из крупнейших инвестиционных проектов в пищевой промышленности Ростовской области за 2011 год стал завод безалкогольных напитков Соса-Сола в Азовском районе. В сельском хозяйстве основной поток финансовых средств

направлялся на строительство крупных птице- и свиноводческих комплексов компаний «Евродон» и «Русская свинина».

Интерес инвесторов к сфере животноводства не ослабел, несмотря на опасность дальнейшего распространения эпидемии свиной чумы. Суммарный объем инвестиций по этим проектам составил более 500 млн. руб. Также в АПК региона можно выделить проекты группы «Астон» — строительство элеваторного комплекса на Миллеровском МЭЭ и ТЭЦ Морозовского МЭЗ. В прочих отраслях промышленного производства выделяется завершение строительства сортопрокатного стана на Ростовском электрометаллургическом заводе.



ЛУКОЙЛ

В свою очередь, доля Волгоградской области составляет 11% (64,3 млрд. руб.) от общего объема инвестиций по ЮФО. В экономику Астраханской области было инвестировано 6% (39,8 млрд. руб.). Почти 35% от этой суммы занимают инвестиционные программы «Лукойла» по развитию шельфовой добычи нефти и инвестиционная программа «Астраханьгазпрома».

«Основной поток инвестиций в ЮФО идет в потребительские сектора пищевой промышленности и торговлю», — отмечает Андрей Горбунов. Поэтому можно прогнозировать их сравнительно высокую адаптивность к требованиям рынка.

Реализуемые в Краснодарском крае проекты по расширению пропускной способности морских портов региона также не останутся невостребованными, поскольку, в основном, они ориентированы на быстрорастущий экспорт зерновых, масличных культур и нефти. «Инвестиционный процесс в ЮФО входит в стадию „зрелости“, что означает некоторую определенность в реализации основных проектов, — комментирует Владимир Петровичев. — Процессы по модернизации инфраструктуры запущены, и это даст субъектам ЮФО эффект макроэкономического мультипликатора — ситуацию, когда первоначальные инвестиции порождают прирост дохода.

Каждый миллион, вложенный в инженерно-транспортную инфраструктуру, с высокой долей вероятности может привести за собой еще несколько миллионов дополнительных инвестиций». Учитывая, что в числе инвесторов присутствуют крупнейшие финансово-промышленные группы страны, очевидно, все инвестиционные проекты будут профинансированы в полном объеме, а основные затраты окупятся в течение 5–7 лет.

Плюсы масштабного потока инвестиций в регионы ЮФО очевидны: это расширение налоговой базы, пополнение бюджетов разных уровней, новые рабочие места, рост занятости населения, снижение социальной напряженности. Однако эксперты отмечают и минусы, среди которых, например, проблемы экологии и урбанизации (особенно в тех местах, где идет «олимпийская» стройка).

Тем не менее, этот процесс уже не остановить. В 2012 г. на территории ЮФО будет реализована целая серия достаточно амбициозных инвестиционных проектов. И прежде всего в Краснодарском крае. Вместе с продолжением строительства олимпийских объектов и связанной с ними транспортной и энергетической инфраструктуры А.Горбунов прогнозирует заключительную стадию расширения портов Тамань, Темрюк, Новороссийск и Туапсе, а также открытие крупного маслоэкстракционного завода в Кавказском районе.

В инженерно-транспортной Владимир Петровичев отмечает строительство автомобильной и железной дороги Адлер–Красная Поляна ГКК «Альпик-сервис» (инвестор — РЖД, объем инвестиций — \$8,2 млрд.), строительство дороги-дублера Курортного проспекта в Сочи. В сфере туризма — строительство и эксплуатацию ГЛК «Роза Хутор» (\$1,8 млрд.), создание искусственной территории, морского курорта, насыпного острова (самый масштабный проект в современной российской туристической индустрии) «Острова Федерации» (объем инвестиций — \$6,5 млрд.).

В свою очередь среди проектов, реализуемых в Ростовской области, можно отметить активную фазу строительства стекольного завода Guardian в Красносулинском районе, возведение завода по производству алюминиевой банки Ken-Pack в Новочеркасске, а также планы по строительству в 2012 году завода по глубокой переработке зерна в Волгодонске (СП немецкой Evolik и российской компании «Русская свинина»).

Среди крупных проектов, реализация которых находится под вопросом, Андрей Горбунов выделяет цементный завод французской компании Lafarge и металлопрокатный завод «Евраз Групп» в Усть-Донецке. «Для Ростовской области в целом сохраняется опасность спада или стагнации объема инвестиций на фоне продолжающегося бурного роста Краснодарского края, — отмечает Андрей Горбунов. — Все реализованные в 2011 г. и реализуемые в 2012 г. проекты были анонсированы несколько лет назад.

За последний год крупных инвестиционных соглашений в Ростовской области подписано не было, одновременно происходит постоянное переформатирование инвестиционного блока регионального правительства, что тоже не способствует улучшению качества работы с инвесторами».

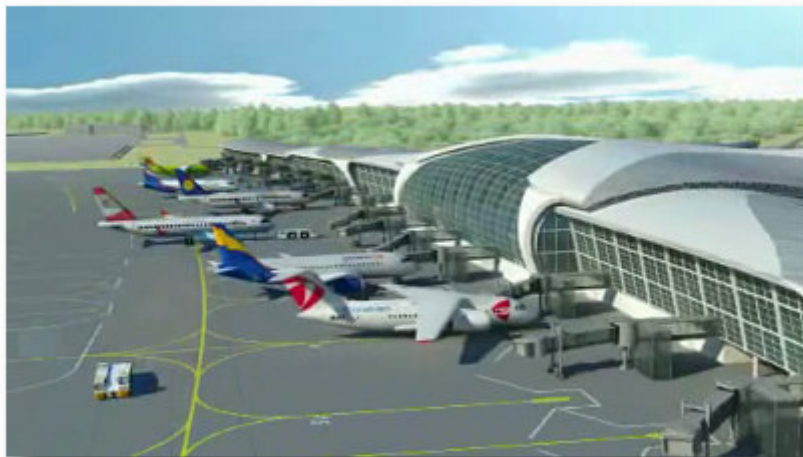
В отношении Волгоградской области А.Горбунов обращает внимание на характерные аналогичные проблемы: смену губернатора и относительно малое число новых проектов. Основная часть инвестиций в области приходится на модернизацию существующих промышленных предприятий (в частности «Сибура»). Из нового же строительства, реализация которого начнется в 2012 году, можно выделить проект возведения цементного завода в Камышинском районе, продолжение строительства маслоэкстракционного завода компании Cargill в Новоаннинском районе и возведение нескольких крупных животноводческих комплексов.

Среди проектов в сфере энергетики, реализация которых с большой долей условности возможна в 2012 году, В.Петровичев выделяет проекты Новоростовской ГРЭС (Усть-Донецкий район Ростовской области), с объемом инвестиций \$2 млрд, Ростовской



атомной станции (г. Волгодонск), инвестиции — \$2,1 млрд, проект Кремний–ин–ру (инвестиционная программа SILICON-IN-RU, инвестиции — \$2 млрд), проект «Волжский кремний»: разведка, добыча калийных солей и комплексное производство поли- и монокремния, фотоэнергетических систем (Волгоградская область, инвестиции — \$3,4 млрд.), также строительство в Гулькевичском районе Краснодарского края парогазовой электростанции «Кубань» (инвестиции — более \$1 млрд).

Кроме того, в Ростовской области ожидается строительство мультимодального транспортно–логистического узла «Ростовский универсальный порт» («Южный хаб»), в республике Адыгея — реализация проекта индустриального парка на базе Кошехабльского газоконденсатного месторождения, а в



Калмыкии — строительство ветровых генерирующих установок (со-инвестор — чешско–швейцарская компания «Фалкон Капитал», объем инвестиций — 600 млн.).

Несмотря на большое число заявленных к реализации инвестиционных проектов в 2012 г., некоторые эксперты указывают на опасность замедления темпов инвестиционной активности в будущем. Хотя для региона, и прежде всего Краснодарского края, прошедший год стал весьма и весьма удачным, однако стоит учитывать, что основной поток инвестиций формировался в основном за счет государственных и квазигосударственных инвестиций. По мнению В.Петровичева, очевидно, что государственный ресурс рано или поздно будет исчерпан, а темпы роста вложений частного капитала в регион могут оказаться весьма сдержанными (по материалам «Коммерсантъ»).

10. СТРАНИЦЫ ИСТОРИИ. СОЗДАНИЕ СИСТЕМЫ ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ГОСУДАРСТВЕ (продолжение, начало в №№ 11, 12)



Начало к упорядочению в России системы денежного обращения было положено Петром Первым.

Первой задачей было возобновление чеканки мелких медных денег, необходимых для размена и совершенно обычных мелочных сделок. Нужда в разменной монете обнаружилась вскоре же после прекращения чеканки медных денег в 1663 г.

Уже в 1680 г. обнаружено было в Смоленске, что «всяких чинов люди для размена на мелкие покупки секут копейки (серебряные) надвое». Такая же нужда в мелкой разменной монете оказалась затем и во многих других низовых и иных городах, а «в Калуге, вместо серебряных денежек, торговали кожаными и иными жеребьями». Вследствие этого указом 11 марта 1700 г. Петр повелел делать «медные денежки, полушки и полуполушки». Эти первые петровские деньги были выбиты по 12 рублей 80 копеек в пуде, хотя рыночная цена меди не превышала в это время 5-6 рублей за пуд.



Нужда в новых деньгах для ведения великой Северной войны со шведами за обладание Балтийским побережьем заставила царя Петра вскоре еще более уменьшить вес медной монеты, и с 1702 г. она выбивалась уже по 15 рублей 44 копейки с пуда, с 1704 – по 20 рублей, а с 1718 – по 40 рублей. Всего было выпущено этой мелкой медной монеты в царствование Петра на сумму около 4 миллионов рублей. Наконец, указами 28 июня и 20 декабря 1723 г. повелено было наделать на 500.000 рублей «медных пятикопеечников» по 40 рублей с пуда, и тем самым от системы медной «разменной» монеты правительство вновь вернулось в системе крупных (по тому времени) медных денег, несмотря на полное несоответствие цены металла с номинальной стоимостью монеты.

Внимание правительства было при этом обращено лишь на то, чтобы «монета была тиснением самым лучшим», и кругом были «рубчики и литеры, дабы не можно было вора подделываться, ибо, — казалось ему, — народ смотрит на чистоту монеты, а не тяжелину веса».

Почти одновременно с выпуском новой медной монеты, Петр Великий начал чеканить в большом количестве и крупные «серебряные» деньги, также прекращенные выпуском после денежного кризиса 1663 года.

В это время чеканились из серебра рубли, полтинники, четвертаки, гривенники, пяти-, трех- и однокопеечники. Но в Петровских монетах начиная с 1704 г. чистого серебра было уже только на половину сравнительно с прежними деньгами, а именно в рубле всего 5 золотников 67 долей чистого серебра.

С 1718 г. количество серебра в рубле было понижено еще далее и составляло всего 4 золотника 82 $\frac{3}{4}$ доли чистого металла, вследствие чего и покупательная способность рубля понизилась с 17 до 9 нынешних рублей.



Этой пониженной в весе серебряной монеты было выпущено за время с 1700 по 1711 год на 18,5 миллионов рублей. В 1711 году, желая упрочить обращение серебряных монет утверждением их внутреннего достоинства или «пробы», Петр Великий отправил в Европу для изучения проб ходячих монет иностранца Лана и по возвращении его, рассмотрев в Сенате привезенные им образцы монет, установил впервые в России пробу монет: для рублей, полтинников, четвертаков и гривенников — 70°, а для алтынов (3 копейки) и копеек — сперва тоже 70°, а несколько позже — 38°. Этой новой, пробированной монеты выпущено было до конца царствования Петра Великого почти на 9 миллионов рублей.

С 1701 г. получает свое начало в России и чеканка золотой монеты, хотя обращение ее в народе продолжало оставаться весьма ограниченным; употреблялась она главным образом на подарки и особые правительственные расходы, преимущественно заграничные.

Первые золотые монеты – «цесарские и червонцы» чеканились 93°, по 118 штук из фунта лигатурного золота, что составляет на рубль 34,39 доли чистого золота. С 1712 г. червонцы стали выбиваться уже 94,5°. Эти червонцы не имели строго узаконенной цены и ходили в то время в народе по 2 рубля 29 копеек – 2 рубля 25 копеек на серебро.

Наконец, по указу 14 февраля 1718 г. выпущены были золотые двухрублевики 75°, по 100 штук из фунта, с изображением апостола святого Андрея Первозванного, названные поэтому «Андреевскими». Золотой монеты вычеканено было при Петре немного – всего на сумму около 750 тысяч рублей.

Таким образом, в царствование Петра Великого вычеканено было золотой, серебряной и медной монеты всего на сумму около 32.750.000 рублей. Для выпуска такого огромного количества монеты требовались, разумеется, громадные запасы металлов. И вот, в царствование Петра Великого мы видим ряд мер, предпринятых специально в целях привлечения металлов в казну.



Усиление добычи металлов внутри страны составляло в этом отношении одну из главных и любимейших забот Петра. «Наше Российское государство» — писал он в одном указе, — «перед многими иными землями преизобилует потребными металлами и минералами благословенно, которые до нынешнего времени без всякого прилежания исканы; причина этому была, что наши подданные не разумели рудокопного дела, частью же иждевения и трудов не хотели к оному приложить».

И вот, «дабы Божие благословение под землей втуне не оставалось», Петр даровал всем свободное право для отыскания и обработки металлов и притом не только на своих землях, но и на чужих, с назначением строгих наказаний за утайку руд. Добытые золото, серебро и медь должны были продаваться исключительно в казну. Не довольствуясь установлением так называемой «горной свободы», он установил еще и высокие цены на приносимые металлы, учредив для закупки их в 1711 г. Купецкую Палату, на обязанности коей лежало также выменивать старую московскую добротную монету на новые более легковесные деньги.

Наконец, Петр всеми мерами поощрял привоз золота и серебра из-за границы, для чего освободил его от всяких пошлин и принял на казну расходы по перевозке благородных металлов из приморских городов до Москвы. Все эти меры доставили монетному двору необходимые запасы металлов, и чеканка монет продолжалась безостановочно во все царствование Петра Великого.

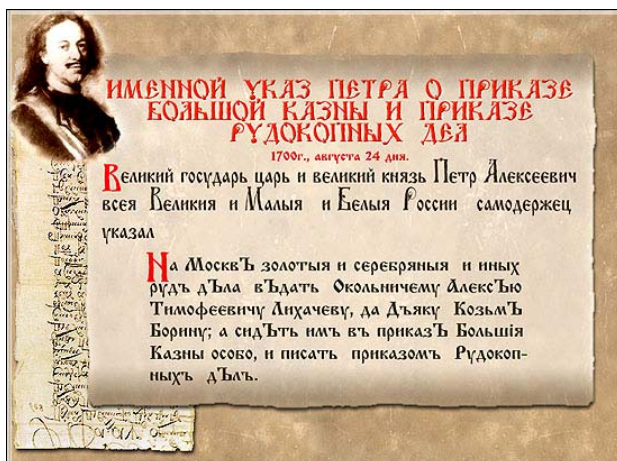
Но понижение действительного содержания металла в серебряной монете и значительные выпуски монеты медной привели вскоре к своему естественному последствию – общему вздорожанию всех товаров, в том числе и благородных металлов. В конце XVII века ефимки приобретались московским правительством по 50 копек или по 7 рублей за фунт серебра; в 1711 г. за фунт серебра платили по 12 рублей, оценивая ефимки в 87 копеек; наконец, в 1723 г. ефимки ценились уже по 1 рублю 20 копеек, а фунт чистого серебра 96° по 19 рублей 20 копеек.

Вследствие этого выгоды от чеканки монет начали понижаться; с другой стороны, уменьшалось и относительное значение поступавших в казну разных доходов, и потому платежное бремя населения приходилось все более и более напрягать, вводя новые поборы и усиливая старые.

Вторым последствием обесценения денег и водворения в значительном количестве медной монеты (в том числе и фальшивой, доставлявшейся в особенности из-за границы), было постепенное вытеснение из общего народного обращения серебряной монеты, которая отливалась, несмотря на все запрещения, за границу, или, обращаясь в металл, поступала опять в передел по возвышающейся цене. Правда, правительство пыталось удержать серебро, вводя ограничения по приему медных денег в казенные и частные платежи, но вследствие подобных мер государства медные деньги только еще более дешевели, и вытеснение серебряной монеты совершалось быстрее и легче.

В народном быту это производило, кроме того, ряд новых затруднений, так как торговые люди отказывались принимать от крестьян и рабочих людей медные деньги за свои товары и припасы, отговариваясь тем, что в подушный оклад с них требуют серебряных денег.

Вред, наносимый народному хозяйству от такого расстройства денежной системы, в это время был очевиден уже для всех.



В 1721 г. Берг-Коллегия представляла государю, что «несть полезно ныне много денег делать, понеже от того в государстве великие суммы обретаются, и хотя кажется, якобы сие на денежном дворе великую прибыль чинить, однако же коммерции великий ущерб соделывается, когда пропорция медных денег против серебряной монеты гораздо более будет, — умалчивая, что медные деньги великими суммами тяжело возить и в пожарный случай оных может много

погибнуть, а от серебряных денег в такое время чистое сохранится». Но подобные представления не могли быть уважаемы теперь, когда сила обстоятельств требовала все новых и новых чрезвычайных ресурсов.

Такова была монетная система Петра Великого. На ней отразились оба взгляда великого государя на монетное дело: с одной стороны, для упрочения за монетой значения удобного орудия обращения, установлена проба, выпущены монеты разного наименования, введена мелкая разменная монета; с другой стороны, постоянная нужда государства в деньгах, вследствие не прекращавшихся почти во все царствование войн, и неясное понимание истинных основ правильного денежного обращения привели

к усиленным выпускам почти вдвое пониженной в своем достоинстве серебряной монеты, а под конец царствования – и крупной медной монеты, положившей начало так называемой «системе пятикопеечников», доведшей государство до огромных затруднений в последующие царствования.

11. КАЛЕНДАРЬ ИНВЕСТОРА. НЕДЕЛЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА И РОССИЙСКО-ЭМИРАТСКАЯ ВЫСТАВКА-ФОРУМ

Сроки проведения: 27. 04.2012 — 03.05.2012

Место проведения: Объединенные Арабские Эмираты



Бизнес-неделя предусматривает посещение министерств и ведомств ОАЭ, торгово-промышленных палат, свободных экономических зон, государственных и частных компаний Абу-Даби, Дубай, Фуджейры и Шарджи.

В рамках недели в столице одного из крупнейших эмиратов ОАЭ г.Шардже под эгидой Экспоцентра Шарджи пройдет Российско-Эмиратская Выставка-Форум. В рамках деловой программы Выставки-форума состоится пленарное заседание и круглые столы по наиболее актуальным направлениям российско-эмиратской экономической и инвестиционной повестки дня, где российские и эмиратские компании и целые регионы получают возможность презентовать инвестиционные проекты, продукцию и услуги.

Приглашены к участию в ОАЭ: деловая элита, руководители местных государственных структур, крупнейших банков и компаний, инвесторы, главы и члены ТПП Шарджи, Дубая, Фуджейры и Абу-Даби, других эмиратов и стран Персидского залива.

Бизнес-Неделя России в ОАЭ призвана дать «перезагрузку» двусторонним связям, стать эффективной площадкой для поиска партнеров, обсуждения возможностей обоюдного выхода на рынки наших стран, а также привлечения инвестиций как в отдельные проекты, так и в экономику регионов России.

Контактное лицо: Дмитриева Марина Николаевна,
Российско-Арабский деловой совет
Начальник отдела по работе с российскими организациями,
Тел.: +7 495 730 41 23 доб.422 и 421,
Моб.: +7 495 642 43 20, +7 926 526 62 96
E-mail: rads2@russarabbc.ru

В бюллетене использованы материалы информационных агентств «Росбизнесконсалтинг», «Эксперт», «Коммерсантъ», «Ведомости», ТК «Россия 24», данные Росстата, Банка России, Минрегиона России, Минэкономразвития России, Минфина России, монография А.Гурьева «денежное обращение в России в XIX столетии», сайты территориальных ТПП и администраций регионов.

Бюллетень подготовлен Департаментом содействия инвестициям т. (495) 620-0544
(главный редактор – Дмитрий Курочкин, ответственный за выпуск - Алексей Вялкин, vyalkin@tpprf.ru).